

Verkaufen "mental trainiert"

Dieses Seminar richtet sich an Personen welche sich mit den psychologischen und mentalen Aspekten des Verkaufens befassen wollen. Wir zeigen Ihnen Bewährtes aus der eigenen Verkaufspraxis und fundierte mentale Techniken aus dem Spitzensport.

Seminarinhalt:

- Besserer Umgang mit Leistungsdruck und Zielvorgaben
- Gelassenheit und innere Ruhe entwickeln
- Bewusste Gedankensteuerung
- Bei Misserfolgen positiv und fokussiert bleiben
- Konzentrations- und Motivationssteigerung
- Visualisierungstechniken
- Mentale Programmierung für den optimalen Verkaufsablauf
- Energiemanagement

Seminarort: Nach Absprache

Termine: Nach Absprache

Info/Offerte: info@i-mc.ch oder 041 240 77 88